

Sven Lindemann, CEO en Hanse Orga / CEO at Hanse Orga

“Tener representación en España es una piedra angular en nuestra estrategia de internacionalización”

“Being represented in Spain is definitely a corner stone of our internationalization strategy”

Hanse Orga inauguró su oficina española en 2016, iniciativa que es piedra angular de su estrategia de internacionalización. Su CEO mundial nos habla de su estrategia, su oferta de soluciones y la evolución de la compañía en sus primeros meses en España.

Hanse Orga opened its Spanish office in 2016, an initiative that is a corner stone of its internationalization strategy. Its worldwide CEO talks to us about its strategy, its solution offering and the evolution of the company in its first months in Spain.

¿Por qué ha decidido la compañía invertir en el mercado SAP español?

Estuvimos valorando esta posibilidad un tiempo, ya que consideramos que España es un lugar estupendo para ayudar a nuestros clientes a lograr la excelencia en los procesos financieros y de gestión financiera con SAP. El resultado de nuestra investigación fue la formalización de un contrato con una consultora local de gestión de tesorería con SAP y su CEO para establecer una filial de Hanse Orga en Madrid. De este modo, trabajaremos más estrechamente con los directores financieros y tesoreros de nuestros clientes SAP objetivo y podremos ofrecerles nuestras soluciones financieras y nuestros servicios profesionales exclusivos. La verdad es que la opinión de la comunidad financiera española no puede ser mejor.

Why did the company make the decision to invest in the Spanish SAP-based market?

We have been thinking about this possibility for a while, since we consider Spain a great place to help our customers to achieve excellence in SAP Treasury and Finance processes. As a result of our research, we entered into an agreement with a local SAP Treasury consultancy and its CEO to establish a Hanse Orga subsidiary in Madrid. This way, we will be closer to CFOs and treasurers at our target SAP customers and be able to offer our unique finance solutions and professional services. Feedback from the Spanish financial community can't be better, to be honest.

¿Cuáles son los principales objetivos de Hanse Orga como proveedor de soluciones de Tesorería SAP en España?

En primer lugar, estableceremos unas bases sólidas para conseguir operaciones fuertes como las que tenemos en otros países, por ejemplo, Estados Unidos, Países Bajos y Reino Unido. Sabemos que nuestra oferta es única en términos de funcionalidades completas y potentes para los procesos financieros y de gestión de tesorería basados en SAP. Con nuestras soluciones y nuestros servicios de consultoría, queremos ayudar a los clientes en España a lograr un entorno «Best in Class» de gestión de tesorería con SAP. Nos han acogido muy bien en España y confiamos en que podremos marcar una diferencia real para los clientes españoles.

What are the main objectives of Hanse Orga as SAP Treasury provider in Spain?

First of all, we will be building solid foundations so that we achieve robust operations just like in our other countries, like the US, the Netherlands and UK for instance. We know that our offering is unique in terms of comprehensive and powerful functionality for SAP-based finance and treasury processes. With our solutions and consulting we want to empower customers in Spain to achieve a “Best in Class” SAP Treasury environment. We have been warmly welcomed in Spain and we trust we will be able to make a real difference to Spanish customers.

Hanse Orga has its own offering of SAP-integrated treasury and finance solutions called FS². What do these solutions cover, in which way do they add value to the SAP system

Hanse Orga cuenta con su propia oferta de soluciones financieras y de gestión de tesorería con SAP, llamada FS². ¿Qué cubren estas soluciones, cómo añaden valor al sistema SAP y qué las hace destacar frente a otras soluciones del mercado?

Nuestro enfoque financiero y de tesorería SAP abarca un escenario empresarial de mejores prácticas tanto en términos de plataformas financieras SAP S/4HANA como SAP ECC tradicionales, poniendo al descubierto la riqueza de las soluciones estándar SAP Treasury Business Suite, como Bank Communication Management, Cash Management on HANA, In-House Cash y Treasury and Risk Management. No obstante, y no es menos importante, marcamos la diferencia con nuestra familia de software FS² de soluciones financieras y de gestión de tesorería, que cubren todas las carencias que preocupan hoy en día a la mayoría de los directores financieros y tesoreros. Nuestras soluciones son únicas porque ofrecemos soluciones completas en un entorno SAP a escala mundial que ayudan a automatizar lo máximo posible los procesos financieros y mejoran la transparencia y el control de forma significativa.

Cubrimos áreas clave como la gestión de efectivo y liquidez, de tesorería, de pagos, de aplicaciones de efectivo, de cuentas bancarias, el análisis de comisiones bancarias y la gestión del capital circulante. Es decir, cuestiones clave para los directores financieros y tesoreros. Como nuestras soluciones están totalmente integradas en el entorno SAP del cliente, no existen riesgos relativos a carencias en los medios y los clientes se benefician de una mayor seguridad y un procesamiento directo. Por tanto, los clientes obtienen lo mejor de ambos sectores y pueden conseguir el máximo rendimiento de sus inversiones SAP. La integración de FS² con la última tecnología de SAP S/4HANA Finance On-Premise Edition acaba de recibir la certificación de SAP, lo que confirma la alta calidad de nuestras soluciones. Creo que a nuestros competidores en TMS, externos a SAP, les preocupará nuestra llegada a España y nos vigilará de cerca.

Ha mencionado que Hanse Orga no es solo una empresa proveedora de soluciones, sino que también ofrece servicios de consultoría. ¿Cuál es su objetivo y cuál es el valor añadido para los clientes?

Así es. Para nosotros es importante que el cliente consiga la mejor solución para superar sus desafíos individuales. Como ha señalado, no solo vendemos soluciones ni somos una consultora SAP en general como cualquier otra. Por el contrario, estamos totalmente especializados en finanzas y gestión de tesorería con SAP para ayudar a las empresas a descubrir y utilizar todo el potencial de los sistemas que ya tienen y, si procede, a beneficiarse de las características adicionales de nuestro software FS² para conseguir resultados óptimos para sus procesos financieros y de tesorería. Hemos llevado a cabo más de 2.000 proyectos en todo el mundo, por lo que entendemos de verdad las necesidades financieras de nuestros clientes. Hablamos su mismo idioma y, además, solucionamos sus carencias dentro de los sistemas SAP sin necesidad de un TMS externo, que necesitaría también interfaces externas, por no hablar de la falta de integración con el sistema SAP como ERP transaccional fundamental de la empresa. Por esta razón, ofrecemos soluciones



and what makes them stand out from other solutions on the market?

This is a great question. In fact, our global SAP finance and treasury approach covers a best-practice business scenario in terms of both SAP S/4HANA Finance and SAP ECC traditional platforms by uncovering the richness of the standard SAP Treasury Business Suite solutions, such as Bank Communication Management, Cash Management on HANA, In House Cash and Treasury and Risk Management. However, and not less important, we clearly make the difference with our FS² software family of finance and treasury solutions that cover all the gaps that most CFOs and treasurers are concerned about nowadays. Our solutions are unique, because we offer complete solutions within an SAP environment on a worldwide scale that help automate financial processes to the highest degree and provide significantly enhanced control and transparency.

We cover key areas such as cash and liquidity management, treasury, payments, cash application, bank account management, bank fee analysis, and working capital management – all key concerns of CFOs and treasurers. As our solutions are fully embedded in the customer's SAP landscape, there are no risk-prone media gaps, and customers benefit from higher security and straight-through processing. So, the clients get the best of both worlds and can capitalize on their existing SAP investments. The integration of FS² with the latest SAP technology S/4HANA Finance On-Premise Edition has just been certified by SAP thereby confirming the high quality of our solutions. I can image that our TMS competitors external to SAP will be concerned about our coming to Spain and will be watching us closely.

You mentioned that Hanse Orga is not just a solution provider, but that you also offer consulting. What is your focus and what is the added value for customers?

That's right. For us it is important that the customer gets the best solution for meeting his individual challenges. As you said, we are not just a solution vendor or a general SAP consultancy company like many others. Instead we are fully specialized in SAP Finance and Treasury helping companies to uncover and use the full potential of their existing systems, and, where required and useful, benefit from the additional functionality of our FS² software to achieve optimal results for their finance and treasury processes. We have carried

integrales con las que las empresas pueden operar sus negocios con una tecnología financiera avanzada e integrada en SAP, que las prepara para el futuro.

¿Tienen planeado expandirse a otros países? ¿Y a Latinoamérica?

Tener una filial española, Hanse Orga España, es muy importante para nosotros, porque ahora estamos en el lugar adecuado para ayudar a muchos clientes españoles con nuestra experiencia y nuestras soluciones SAP financieras. Sin lugar a dudas, tener representación en España es una piedra angular en nuestra estrategia de internacionalización. Queremos crecer más en el futuro tanto en lo que respecta a nuestra cartera de productos como geográficamente.

Tenemos planes ambiciosos para 2020 y, si valoramos aspectos como la cultura, las tradiciones o el idioma, España será una ubicación perfecta para llegar a Latinoamérica y apoyar nuestra estrategia general de internacionalización. Kevin Grant se unió a nuestro equipo ejecutivo en junio de 2015 para liderar esta iniciativa y se encarga a diario de nuestras operaciones empresariales fuera de la región DACH (Alemania, Austria y Suiza). Ya contamos en la actualidad con varios clientes y algunos potenciales en Latinoamérica y, como queremos estar cerca de los clientes para ofrecerles un servicio óptimo, establecer filiales también en Sudamérica será el siguiente paso lógico.

¿Está recibiendo un buen feedback por parte de las empresas españolas?

Debo decir que el recibimiento que nos ha dado España ha sido increíble. En los últimos meses, hemos hablado con algunos de los principales actores y con medianas empresas en distintas conferencias y el feedback que hemos recibido, muestra que en España hay un enorme potencial para que las empresas desarrollen su tecnología financiera y de gestión de tesorería con SAP y consigan niveles de eficiencia sin precedentes con el planteamiento adecuado. De hecho, la respuesta ha sido tan positiva que ya hemos firmado algunos contratos muy prometedores. Y esto es sólo el principio... Por eso, somos muy optimistas en cuanto al futuro de Hanse Orga en España.

Ahora todo el mundo habla de S/4HANA Finance y de su influencia en entornos de finanzas SAP “best in class”. ¿Tiene experiencia la compañía en la implantación del nuevo SAP Treasury Business Suite, incluyendo Cash Management powered by HANA?

Sí. De hecho, somos una de las primeras consultoras de SAP Treasury que ha implantado con éxito S/4 HANA Finance Treasury Workstation, incluyendo SAP Cash Management powered by HANA, para uno de nuestros clientes en Canadá. Tras un profundo análisis, desplegamos en el proyecto un modelo “side-car” para que la empresa pudiera seguir usando su entorno SAP ECC con los módulos tradicionales instalados (FI, CO, SD, MM, HR...) y, al mismo tiempo, opera Treasury Workstation on HANA “Best in Class” con la posibilidad de migrar el resto de módulos a HANA en una fase posterior. Al cliente le ha funcionado muy bien este planteamiento.

¿Cuál es la relación y colaboración de Hanse Orga con SAP España?

Es muy importante para nosotros mantener una buena relación con SAP España y estar alineados lo máximo posible con respecto a nuestras estrategias y nuestra forma de ayudar a los. De hecho, estamos dando apoyo a SAP España para promover soluciones de SAP o

out well over 2,000 projects worldwide, so we truly understand the financial needs of our customers. We speak the same language as they do, and what is more important, we solve their gaps within their SAP system with no need to go for an external TMS which would require external interfaces, not to mention the lack of the integration with the SAP system as a core transactional ERP of the company. That's why we do offer an “End to End” solution approach whereby companies may run businesses in a seamless, advanced, and SAP-integrated financial technology making them ready for the future.

Do you plan to expand also to other countries? How about LATAM?

Having a Spanish subsidiary, Hanse Orga Spain, is very important to us, because now we are in the right location to help many Spanish customers with our finance SAP solutions and expertise. Being represented in Spain is definitely a corner stone of our internationalization strategy. We intend to grow further in the future, in terms of our product portfolio as well as geographically.

We have ambitious plans for 2020, and considering aspects like culture, traditions or language, Spain will be a perfect location for reaching out to LATAM and supporting our general internationalization strategy. Kevin Grant joined our executive Board in June 2015 to lead this initiative and he takes day-to-day responsibility for our business operations outside of the DACH region. Already today, we have some client companies and some potentials in LATAM and, as we want to be close to customers to offer them optimal services, establishing subsidiaries also in Southern America will be a logical next step.

Are Spanish companies giving you good feedback?

I have to say that our welcome to Spain has been tremendous. We have been talking to some big players as well as medium-sized companies at several conferences over the last few months and the feedback we have received shows us that in Spain there is a huge potential for companies to build on their existing SAP Finance and Treasury technology and to achieve unparalleled levels of efficiency with the right approach. The response has been so positive, in fact, that we have already signed a number of very promising contracts. And this is just the beginning... We are thus very optimistic for the future of Hanse Orga Spain.

Now everyone talks about S/4HANA Finance and its influence on SAP finance “best in class” scenarios. Have you had any experience on implementing this new SAP Treasury Business Suite including Cash Management powered by HANA?

Yes. In fact we are one of the very first SAP Treasury consultancies to successfully implement an S/4HANA Finance Treasury workstation, including SAP Cash Management powered by HANA for one of our customers in Canada. After thorough analysis, a side-car model was deployed in the project so that the company can continue using its current SAP ECC environment with traditional modules in place (FI, CO, SD, MM, HR...) while at the same time run a “Best in Class” Treasury WorkStation on HANA with the possibility of migrating all other modules to HANA at a later stage. This approach has worked extremely well for the customer.

What is Hanse Orga's relation and partnership with SAP Spain?

It is very important for us to keep an excellent relationship with SAP Spain and to be as much aligned as possible concerning our

basadas en SAP como el TMS perfecto para las empresas. Creemos que las posibilidades de las soluciones SAP o integradas con SAP para la gestión de la tesorería probablemente se han subestimado en el pasado. Estas soluciones no sólo ofrecen un repositorio central de toda la información relevante de tesorería, sino también funcionalidades potentes y modernas para una gestión integrada de la tesorería, especialmente con la nueva tecnología y más rápida de SAP HANA y la interfaz de usuario moderna e intuitiva de las apps Fiori. Nuestras soluciones FS² también son únicas porque ofrecen aplicaciones Fiori e reporting de BI que no solo se basan en SAP S/4HANA Finance, sino que además se combinan con el sistema anterior, SAP ECC.

Por último, ¿qué beneficios cree que puede reportarles AUSAPE como parte del desarrollo de Hanse Orga en España y con nuestros miles de seguidores de SAP en Latinoamérica?

Valoramos la labor de AUSAPE para los usuarios de SAP en España. Para nosotros, se trata de una alianza clave porque su Asociación ayuda a incrementar la visibilidad entre los clientes en España de lo que es bueno e importante para sus procesos financieros y de gestión de tesorería con SAP. Su prestigioso evento anual es obligatorio para todos los que trabajan con SAP en España y ya es una fecha fija en nuestro calendario, igual que los seminarios web, talleres SAP, revistas y otros eventos relevantes para el cliente. Esperamos dar los primeros pasos para establecer una cooperación duradera y beneficiosa con AUSAPE para que nuestros clientes alcancen la excelencia con respecto a las finanzas y la gestión de tesorería SAP.

strategies and our way of helping customers. In fact, we are supporting SAP Spain to promote SAP or SAP-based solutions as the ideal TMS for companies. We believe that the possibilities of SAP and SAP-integrated solutions for treasury management have probably been underestimated in the past, although they offer not only the central repository of all treasury relevant data, but also provide modern and powerful functionalities for an integrated treasury management. Especially with the new and faster technology of SAP HANA and the modern and intuitive user interface of Fiori apps. Our FS² solutions are also unique in that they offer Fiori apps and BI reporting not only based on SAP S/4HANA Finance but also in combination with the previous SAP ECC system.

To conclude, which benefits do you think AUSAPE can bring you to be part of Hanse Orga growing in Spain and in our thousands of SAP followers in LATAM?

We really appreciate what AUSAPE does for SAP users in Spain and we see AUSAPE as a key alliance for us as your association helps increase visibility amongst Spanish customers of what is good and important for their SAP finance and treasury processes. Your prestigious annual event is mandatory for everyone in Spain working with SAP, and it is already a fixed date in our calendar, just like webinars, SAP workshops, magazines and other events that will be relevant to the customer. We look forward building on our first steps to build a lasting and beneficial cooperation with AUSAPE so that our customers may be "Best In Class" with regards to the SAP finance and treasury suite.

Hanse Orga, de un vistazo

Hanse Orga, como empresa especializada en finanzas y gestión de tesorería con SAP, cuenta con una larga trayectoria en el desarrollo de soluciones de software innovadoras y de valor añadido, así como en servicios de consultoría especializada desde 1984. Los últimos años se ha centrado en el desarrollo y la mejora de sus soluciones FS² integradas en SAP, así como en la expansión de su negocio en diferentes mercados SAP clave en todo el mundo. Hoy es uno de los actores más importantes en el sector de las soluciones financieras y de gestión de tesorería. Más de 1.300 clientes en todo el mundo, incluidas varias empresas del Fortune 500, confían en sus potentes soluciones. En el futuro, espera expandirse a nivel internacional y ampliar el alcance de sus productos para convertirse en un proveedor de servicios completos. Su objetivo es ofrecer soluciones en toda la cadena de suministros financieros que cubran todos los aspectos de los procesos financieros y de gestión de tesorería para las empresas. Por este motivo, acaba de formalizar una colaboración con un inversor y el primer paso ha sido adquirir una empresa especializada en ofrecer soluciones de gestión de cuentas por cobrar integradas en SAP. "Nos encontramos en un momento fascinante para nosotros y nuestros clientes", explica su CEO.

Hanse Orga, at a glance

Hanse Orga, as a specialized SAP Finance and Treasury company, has a long track record of developing innovative and value adding software solutions and providing specialized consulting since 1984. Over the last years it has been focusing on developing and enhancing its proven SAP-integrated FS² solutions as well as expanding its business in several key SAP markets worldwide. Today, it is a major player in the area of treasury and finance solutions and over 1,300 customers worldwide, including several Fortune 500 companies, rely on its powerful solutions. For the future, it plans to expand internationally as well as its product scope to become a full service provider offering solutions along the entire financial supply chain covering all aspects of finance and treasury processes for corporates. To this end, it has just entered a partnership with an investor and as a first step has acquired a specialist company for SAP-integrated receivables management solutions. "This is an exciting time for us and our customers", its CEO explains.



Tel: +34 (0)810 522 502
www.hanseorga.es

SVEN LINDEMANN
CEO, Hanse Orga Group
s.lindemann@hanseorga.com

ALBERTO RENEDO
Managing Director, Hanse Orga Spain
a.renedo@hanseorga.es